

MINI GUIDA PER BANDI E AVVISI PUBBLICI

I 3 PUNTI CRITICI DI CONTROLLO LEGALE PER PARTECIPARE AL MEGLIO

VALUTA LA TUA ATTIVITA'

STEP 1: L'ANALISI STRATEGICA PRELIMINARE

(Verifiche preliminari)

Non basta leggere il titolo del bando. Serve un'analisi obiettiva e prognostica per capire se hai davvero i requisiti per vincere.

ATTIVITÀ DA EFFETTUARE	COSA EVITARE
<p>Valutazione prognostica concreta ed obiettiva:</p> <p>Eseguire una verifica seria ed immediata dell'attività e delle competenze necessarie per il progetto, incrociando i requisiti del bando con i servizi che realmente si possono offrire, senza sovrastimarsi.</p> <p>Valutare la propria competitività non in astratto, ma in concreto avendo riguardo della concorrenza attesa e delle risorse finanziarie in gioco.</p>	<p>Sovrastimare il proprio potenziale e ignorare i tempi:</p> <p>pensare ad una partecipazione alla procedura senza avere chiare le tempistiche necessarie per il rilascio di tutti i documenti richiesti.</p> <p>Molti certificati richiesti dalla P.A. non sono immediati ed anzi richiedono verifiche preliminari e tempi fisiologici per il rilascio.</p>

Contatti

Avv. Alessandro Marinuzzi
Studio legale in via Gallia 34 – Roma
al.marinuzzi@gmail.com
+39 375 807 2271

STEP 2: LA COSTRUZIONE DELL'OFFERTA

(Il posizionamento e la strategia di prezzo)

L'offerta rappresenta un atto giuridico complesso: devi ragionare come se fossi già sotto la lente d'ingrandimento della P.A.

ATTIVITÀ DA EFFETTUARE	COSA EVITARE
<p>Immedesimazione obiettiva e analisi concorrenziale:</p> <p>è importante comprendere il profilo richiesto dalla P.A., gli obiettivi perseguiti, e tutti i punti della normativa contenuta nel bando/avviso pubblico. Chiediti:</p> <p>"Quali criticità potrebbero comportare la mia esclusione?". Individua i tuoi punti di forza e di debolezza e confrontali con quelli degli altri possibili concorrenti.</p>	<p>Proposte troppo aggressive o ribassi drastici:</p> <p>offrire un prezzo troppo basso solo per vincere. La P.A. attiva automaticamente la procedura di Verifica dell'Offerta Anomala. Ti chiederanno di giustificare ogni minima voce di costo. Senza una giustificazione legale pronta e documentata per ogni voce, scatta l'esclusione immediata o il preavviso di revoca dell'aggiudicazione.</p>

Contatti

Avv. Alessandro Marinuzzi
Studio legale in via Gallia 34 – Roma
al.marinuzzi@gmail.com
+39 375 807 2271

STEP 3: IL MONITORAGGIO DIFENSIVO E IL SOCCORSO

(La gestione della procedura)

L'invio della domanda non è la fine, è l'inizio della fase più delicata. La P.A. comunica, controlla e a volte richiede chiarimenti.

ATTIVITÀ DA EFFETTUARE	COSA EVITARE
<p>Controllo attivo e valutazione di un soccorso istruttorio:</p> <p>Monitorare quotidianamente i canali ufficiali della P.A. coinvolta e riesaminare la documentazione inviata <i>subito dopo</i> l'invio.</p> <p>Se ti accorgi di un errore o di aver omesso uno o più documenti valuta subito l'opportunità di domandare il Soccorso Istruttorio per sanare l'irregolarità formale prima che diventi un problema.</p>	<p>Attendere passivamente:</p> <p>è altamente sconsigliato inviare la pratica non fare un controllo <i>ex post</i>. Se c'è un'irregolarità formale e aspetti che sia la P.A. a sollecitarti o a richiedere delle integrazioni perdi il vantaggio strategico di gestire l'errore e rischi l'esclusione. Spesso i tempi per rispondere ai chiarimenti sono brevissimi (pochi giorni) ed è necessario essere debitamente preparati.</p>

Come vedi, il confine tra l'ammissione ai benefici e l'esclusione è molto sottile e spesso dipende da un'attività di controllo e verifica dei requisiti legali, e non solamente da una attività tecnica relativa al progetto presentato.

Prima dell'invio della domanda contattaci per una prima consulenza informativa. Analizzeremo i requisiti del bando / avviso pubblico e verificheremo la conformità dei documenti, i rischi e le criticità, rendendo un supporto effettivo.

Non partecipare al buio.

RICHIEDI LA TUA CONSULENZA INFORMATIVA GRATIS